

34 lata, Gdańsk

**ADAM PAPROCKI**

🕿+48 606 124 6544 | 🖂 adampaprocki@gmaill.com

🕿+48 666 1115 6544 | 🖂 adampaprockimail@gmaill.com

doświadczenie

edukacja

**01.2011 - 02.2016 - XYZ COMPANY
 - MANAGER ZESPOŁU SPRZEDAŻY**

- wyznaczanie strategii sprzedaży,
- wyznaczanie nowych kanałów docierania do potencjalnych klientów,
- motywowanie pracowników,
- organizowanie spotkań sprzedażowych z kontrahentami polskimi i zagranicznymi,
- tworzenie prezentacji multimedialnych,
- przeprowadzanie audytu efektywności sprzedaży wśród podległych pracowników

**02.2009 - 02.2011 – XYZ POLSKA
 - SPECJALISTA DS. SPRZEDAŻY**- wdrażanie przyjętej strategii sprzedażowej,
- pozyskiwanie nowych klientów I utrzymywanie kontaktów z obecnymi,
- organizowanie spotkań z klientami
- współpraca z działem marketingu w zakresie wprowadzania nowych produktów na rynek,
- przeprowadzanie analiz rynku, konkurencji i potrzeb klientów

**01.2007 - 02.2009 – XYZ LIMITED
 - ASYSTENT W DZIALE MARKETINGU**- projektowanie grafiki reklamowej ,
- tworzenie projektów identyfikacji wizualnej firmy, takich jak: banery, ulotki, wizytówki, etc.,
- fotografowanie produktów oraz zdjęć na stronie internetowej,
- pisanie tekstów reklamowych,
- kontakt z klientami: mailing + telefon,
- aktualizowanie treści na stronach internetowych firmy,
- tworzenie aukcji produktów

**2006 - 2011
Szkoła Główna Handlowa, Warszawa**kierunek: Ekonomia

 **2012 – 2013
Szkoła Główna Handlowa, Warszawa** Studia PodyplomoweEfektywne Techniki Sprzedaży

ANGIELSKI - ZAAWANSOWANY

FRANCUSKI - ŚREDNI

HISZPAŃSKI - PODSTAWOWY

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb rekrutacji (zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych))

- znajomość programów graficznych – Adobe Photoshop, CorelDraw
- znajomość pakietu Office
- prawo jazdy – kat. B
- umiejętności negocjacyjne
- szybkie nawiązywanie kontaktów interpersonalnych
- świetna organizacja czasu pracy
- charyzma w zarządzaniu podległym zespołem

umiejętności

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb rekrutacji (zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych))

**01.2006 - 01.2007 - XYZ COMPANY
 - PRAKTYKANT W DZIALE MARKETINGU**

- drukowanie materiałów reklamowych,
- kontakt z zewnętrzną agencją marketingową,
- zapewnienie wsparcia grafikom w tworzeniu materiałów marketingowych

doświadczenie ciąg dalszy

**01.2006 - 01.2007 - XYZ COMPANY
 - PRAKTYKANT W DZIALE MARKETINGU**

- drukowanie materiałów reklamowych,
- kontakt z zewnętrzną agencją marketingową,
- zapewnienie wsparcia grafikom w tworzeniu materiałów marketingowych

doświadczenie ciąg dalszy

doświadczenie ciąg dalszy

**01.2006 - 01.2007 - XYZ COMPANY
 - PRAKTYKANT W DZIALE MARKETINGU**

- drukowanie materiałów reklamowych,
- kontakt z zewnętrzną agencją marketingową,
- zapewnienie wsparcia grafikom w tworzeniu materiałów marketingowych